

OFFRE D'EMPLOI**Acheteur « Projets » (F/H)**

Châteaudun (28) – Région Centre- Val de Loire

CDILe Groupe

SAFRAN, 3^e équipementier mondial (hors avionneur) développe et fabrique des solutions de pointe pour améliorer le confort et les installations à bord ainsi que des systèmes de haute technologie afin d'améliorer la performance des avions et la sécurité des vols. Le groupe compte environ 90 000 collaborateurs répartis dans le monde.

L'entreprise

Les 360 salariés de **Safran Aerosystems Hydraulics** sont répartis dans les 6 départements (technique, production, qualité, commerce, achats et services supports) que compte le site. Ensemble, nous œuvrons pour fournir à nos clients (France et International) des équipements et systèmes critiques de grande précision pour l'aéronautique civile et militaire.

Le poste

De formation Bac + 3/5 Commerce/Achats ou domaine technique (mécanique, métallurgie, ...), votre expérience dans des secteurs aéronautiques ou automobiles, vous a permis de développer un excellent sens du relationnel, d'écoute et de négociation. Ces atouts vous permettront, après une période de formation à nos produits et processus, d'assurer les missions principales inhérentes au poste.

- Représentant(e) de la Direction Achats au sein des équipes projets, vous gérez intégralement le périmètre « achats-projets » des équipements en développement :
 - o Evaluation sur le plan économique des besoins des projets (matières et composants, prestations d'usinage, traitements, essais de qualification...)
 - o Consultation de fournisseurs sur la base des besoins identifiés en phase Projet (besoins évolutifs selon avancement du projet)
 - o Recherche de sources alternatives, négociation contrats
 - o Lancement et suivi des commandes selon les besoins du développement en accord avec les objectifs du Projet (Coûts, Qualité, Délais).
- Lors des négociations que vous menez avec les fournisseurs, vous intégrez toutes les notions liées au cycle de vie des produits afin de développer une stratégie globale (développement, série, après-vente) tout en veillant aux intérêts de l'entreprise ainsi qu'au respect des engagements de l'entreprise vis-à-vis de ses clients.
- Vous intégrez également la dimension économique en veillant au respect des budgets alloués ainsi qu'aux gains attendus.

Le poste implique des déplacements réguliers en France et à l'étranger. Une maîtrise de l'anglais est requise afin de pouvoir communiquer avec vos interlocuteurs non francophones.

Rémunération

Selon expérience - Participation, intéressement selon conditions applicables en vigueur.

Candidature à envoyer à :zhc.recrutement@zodiacaerospace.com

Mise à jour : 29/082019